



CATÁLOGO DE CURSOS MODELOS Y METODOLOGÍAS

Capacitación Especializada en Cultura Emprendedora Todo Incluido.

4x4

EMPRENDEDORES
TODO TERRENO

una iniciativa de

FUNDACIÓN E
TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

FUNDACIÓN EDUCACIÓN PARA EMPRENDEDORES A.C.
Q22 GLOBAL S.A. de C.V.
Todos los Derechos Reservados

Edición 2023 - 2026
Av. Paseo de la Reforma No 509, Piso 16, Cuauhtémoc,
CP 06500, Ciudad de México.
Tel +52 5578234159
contacto@fundacione.org

¿QUIÉNES SOMOS?

Somos una empresa social centrada en el fomento de cultura emprendedora.

Nacimos en 1999 bajo el marco de la campaña global Youth Entrepreneurship and Sustainability (Jóvenes Emprendedores por la Sustentabilidad) YES por sus siglas en inglés.

25 AÑOS DE EXPERIENCIA en el eco sistema internacional de emprendedores.

Referentes en materia de cultura emprendedora, generando alianzas con el sector privado, publico, educativo, financiero y social.

NUESTRO PROPÓSITO

Articular conocimiento, oportunidades y talento con la prosperidad.

PROPUESTA DE VALOR:

Construimos capacidades que faciliten a instituciones y personas el proceso de creación o fortalecimiento de micro y pequeñas empresas, así como el fomento a la cultura emprendedora, a través de 5 estrategias:



En el presente catálogo se presentan los modelos y metodologías de capacitación que componen la oferta educativa de My 4x4 Academy, tanto en la versión presencial, digital e híbrida.

1

PROGRAMAS DE
RESPONSABILIDAD
SOCIAL

2

ORGANIZACIÓN DE
FOROS Y EVENTOS
PARA EMPRENDEDORES

3

4x4
EMPRENDEDORES
TODO TERRENO

4

4x4
ACADEMY

5

4x4
BUSINESS
INMERION

METODOLOGÍA BASADA EN APRENDIZAJE VIVENCIAL Y AUTODESCUBRIMIENTO

Todos los modelos de capacitación de My 4x4 Academy, utilizan una metodología centrada en el aprendizaje vivencial, lo que construye aprendizaje significativo y de largo plazo, dicha metodología se compone de las siguientes bases:

INTERACTUAR

Desarrollo de escenarios con base a una serie de actividades centradas en la cultura emprendedora, acorde a los objetivos específicos.



Todos los modelos enseñanza – aprendizaje de My 4x4 Academy, utilizan esta metodología, porque aprender a manejar no se logra leyendo un manual... sino manejando.

REFLEXIONAR

Compartir resultados, reacciones, observaciones.

Describir la experiencia de la toma de decisiones y su impacto en los resultados.

Proceso para el debate y compartir puntos de vista, a partir de la experiencia generada en los escenarios planteados.

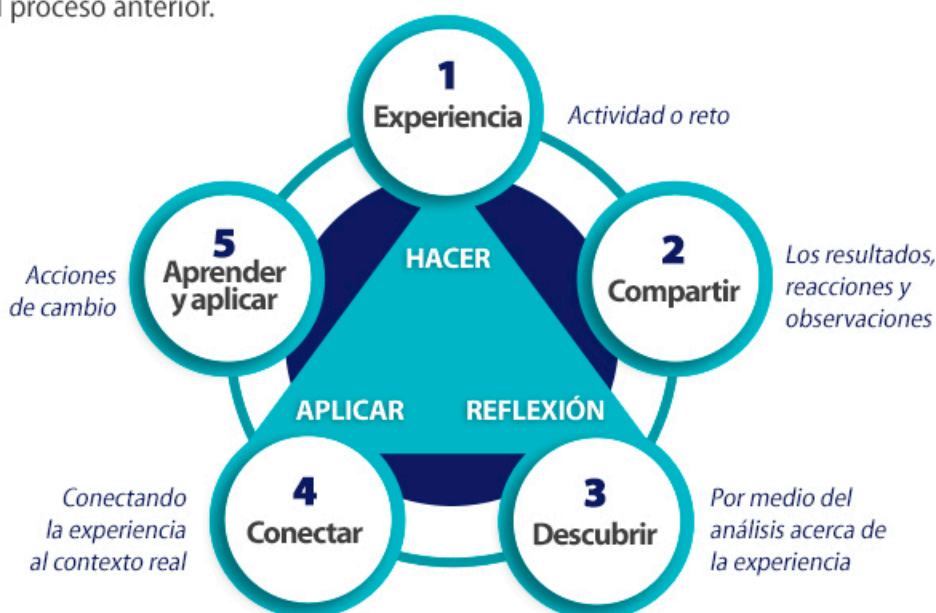
Discusión sobre la importancia de la experiencia que se construyó en el proceso anterior.

APLICAR

Vincular la experiencia obtenida en la sesión de aula, con ejemplos de la vida real en el proceso de creación de empresas.

Enlistar habilidades y valores de vida, propios para una mejor ejecución y desenvolvimiento en los negocios.

Practicar los puntos de aprendizaje en circunstancias y contextos reales del mundo empresarial.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

contacto@fundacione.org

[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)

[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

Simultáneamente, todos los modelos de formación, centran sus objetivos en el Entrepreneurial Mindset Index (EMI), -Indicadores de Pensamiento y Desarrollo de Emprendedores- propuestos por el Centro de Investigación de Network for Teaching Entrepreneurship (NFTE), validados para América Latina por Fundación Educación para Emprendedores AC:

A**INICIATIVA Y AUTODIRECCIÓN**

- Establecimiento de objetivos y planes de ejecución realistas para su alcance.
- Administración efectiva del tiempo.
- Afrontar retos con una actitud optimista.
- Flexibilidad para ajuste de planeación en aras de alcanzar los objetivos.

B**ORIENTACIÓN AL FUTURO**

- Capacidad de priorizar actividades de corto plazo para lograr resultados en el mediano y largo plazo.
- Visión empresarial más allá de 3 años de operación y gestión.

C**RECONOCIMIENTO DE OPORTUNIDADES**

- Identificar problemas como oportunidades para innovar.
- Entender las ventanas de oportunidad.
- Valorar ideas de negocio identificando oportunidades.

D**GESTIÓN DEL RIESGO**

- Comprender la diferencia entre riesgo y visión.
- Capacidad de cálculo del riesgo.
- Distinguir riesgos de corto, mediano y largo plazo.

E**COMUNICACIÓN Y COLABORACIÓN**

- Articular y expresar ideas y pensamientos para ser comunicadas con eficiencia a grupos e individuos.
- Trabajo eficiente en grupo.
- Respeto a los miembros de la organización, como personas y a sus puntos de vista.

F**PENSAMIENTO CRÍTICO**

- Evaluar y analizar puntos de vista, situaciones, escenarios.
- Sintetizar información y argumentos con base a diversidad de fuentes y recursos.
- Interpretar información y situaciones para la construcción de soluciones y conclusiones asertivas.

G**CONOCIMIENTO DIRECTIVO Y EMPRESARIAL**

- Investigación y validación permanente del mercado y sus cambios.
- Creación de estrategias disruptivas de comercialización y acceso al mercado, con la visión de construir una empresa exponencial en el mediano plazo.
- Toma de decisiones asertivas con base a la interpretación de los reportes financieros.
- Uso y actualización permanente de la tecnología.
- Aplicación de los principios de la economía consciente.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

EMPRENDER, APRENDER Y TOMAR ACCIÓN NIVEL 1 (Jóvenes de 12 a 13 años)

Este curso permite a los estudiantes descubrir teorías de negocio y su interrelación con los conceptos empresariales. Igualmente brinda a los participantes la oportunidad de aplicar dichas teorías en desafiantes juegos de simulación empresarial; de esta forma son guiados a desarrollar su propio negocio. Primero eligen una de tres ideas de negocio sobre el giro de las botanas, bocadillos o bebidas. Posteriormente y en grupo, realizan su idea y lo ponen a funcionar en la realidad.

Los estudiantes que concluyen exitosamente el taller Emprender, Aprender y Tomar Acción Nivel 1 entienden el tipo de decisiones que se deben tomar y los pasos prácticos para iniciar y operar un pequeño negocio.

OBJETIVOS:

- Validar el emprendimiento como una opción viable para generar ingresos y un estilo de vida en el futuro profesional del participante.
- Construir y adoptar los conocimientos, valores y actitudes necesarios para emprender y correr una microempresa con altas probabilidades de éxito.

- Aumentar la cantidad de opciones disponibles para emprender a través de los conocimientos existentes, la detección de oportunidades y el desarrollo de nuevas habilidades.
- Fomentar los valores y el potencial emprendedor.
- Construir un entorno empresarial innovador con la familia y la comunidad.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

CONTENIDO TEMÁTICO

- Descubriendo nuevos modelos y tendencias de emprendimiento.
- Implementando los modelos en simulaciones básicas.
- Hipótesis de ideas, y toma de decisiones para operar un modelo de negocio con base a ideas pre definidas.
- Documentar las bases de un modelo de negocio.
- Prototipar y experimentar con el modelo de negocio seleccionado.
- Emplear ejercicios de pensamiento crítico, creativo y divergente, con base a la experimentación de los modelos de negocio.

Duración: 40 horas, dividido en 40 sesiones 1 hora, idealmente se imparte 1 sesión semanal, a lo largo de 10 meses. Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2023 - 2033



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

EMPRENDER, APRENDER Y TOMAR ACCIÓN NIVEL 2 *(Jóvenes de 14 a 15 años)*

Introduce en los aprendices una idea simple pero poderosa: crear y operar un negocio por ellos mismos como elemento de auto expresión en sus gustos y talentos. Ya sea que los estudiantes tengan pasión por la música o la tecnología, los bosques o el internet; encontrarán posibilidades ilimitadas de expresión en el mundo del comercio.

Emprender, Aprender y Tomar Acción Nivel 2 reta a los participantes a comprometerse en actividades emprendedoras basadas en 12 temas: animales, industrias creativas, agronegocios, hogar, innovación y tecnología, salud, empresas verdes, economía azul, ciudades inteligentes, deportes, turismo y literatura.

Mientras los participantes progresan en el curso, encuentran un rango de concepto de emprendedores y aplican su aprendizaje a sus propias ideas de negocio. Emprender, Aprender y Tomar Acción Nivel 2 guía a los estudiantes a pensar de manera emprendedora, a poner sus ideas en acción, así como a reflexionar y aprender de sus propias experiencias, las cuales son ejecutadas de manera real en ciclos de 3 semanas.

MANUAL DEL EMPRENDEDOR:

Es una herramienta que asiste a los participantes en el proceso de retener los conceptos clave del taller de formación empresarial. Los estudiantes registran el desarrollo de sus ideas de negocio a través de diferentes escenarios de planeación, investigación, evaluación, acción y reflexión. Es un elemento clave que se vuelve referente para la toma de decisiones al momento de emprender en un futuro de mediano plazo.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

CONTENIDO TEMÁTICO

Habilidades emprendedoras:

- Visualizar oportunidades.
- Innovación.
- Tomar riesgos.
- Encontrar financiamiento.
- Valores agregados.
- Negociación.
- Liderazgo.

Habilidades de Administración de Empresas:

- Oferta y demanda.
- Entender necesidades.
- Clientes.
- Competidores.
- Análisis de escenarios.
- Estimaciones de mercado.
- Costo de oportunidades

Habilidades de Mercadotecnia:

- Posicionamiento.
- Promoción.
- Ubicación.
- Distribución.
- Establecer precios.
- Desarrollo de productos.

Habilidades de administración financiera:

- Lograr utilidades.
- Ahorro.
- Créditos.
- Punto de equilibrio.
- Flujo de efectivo.
- Reconocimiento de activos.
- Presupuestos.
- Estados financieros.

Habilidades de Administración de operaciones:

- Compras.
- Plan de inicio .
- Producción.
- Administración del personal.
- Administración de información.
- Administración de oportunidades de empleo.

Duración: 40 horas, dividido en 40 sesiones 1 hora, idealmente se imparte 1 sesión semanal, a lo largo de 10 meses. Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2023 - 2033



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

INNOVACIÓN + DISRUPCIÓN = RESULTADOS NIVEL 1 *(Jóvenes de 16 a 17 años)*

Comienza por contextualizar a los estudiantes conceptos de negocio profundos. Posteriormente tienen la oportunidad de aplicar estos conceptos de negocio a juegos de simulación, al tiempo que se guía a los estudiantes paso a paso a elegir su propia idea de negocios, investigar su viabilidad, desarrollar el modelo empresarial para finalmente establecer y operar en grupos su propia microempresa en la vida real.

Los estudiantes interactúan con su comunidad, visitando y evaluando los negocios del área cercana; Innovación + Disrupción = Resultados Nivel 1 concluye satisfactoriamente cuando los participantes han tenido la experiencia paso a paso que cualquier emprendedor tiene al planear, iniciar y operar una empresa con éxito.

Manual del Emprendedor: asiste a los estudiantes en el proceso de retener los conceptos clave del taller; llevan un registro de su toma de decisiones, así como las consecuencias de estas, como elemento clave de los conocimientos adquiridos.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

CONTENIDO TEMÁTICO

Habilidades de Administración de operaciones:

- Administración de inventarios.
- Administración de información.
- Administración de personal.
- Establecimiento de objetivos.

Habilidades de Administración financiera:

- Acceso a capital semilla.
- Administración de flujo de efectivo.
- Cálculo de ventas y costos de ventas.
- Administración de finanzas.
- Cálculo de los costos del negocio.

Aplicación práctica de negocios:

- Generación y selección de ideas de negocios.
- Hacer un análisis de necesidades.
- Planeación y desarrollo de concepto de negocios.
- Operar y administrar un negocio.
- Revisión de la estrategia.

Habilidades de Administración de operaciones:

- Administración de inventarios.
- Administración de información.
- Administración de personal.
- Establecimiento de objetivos.

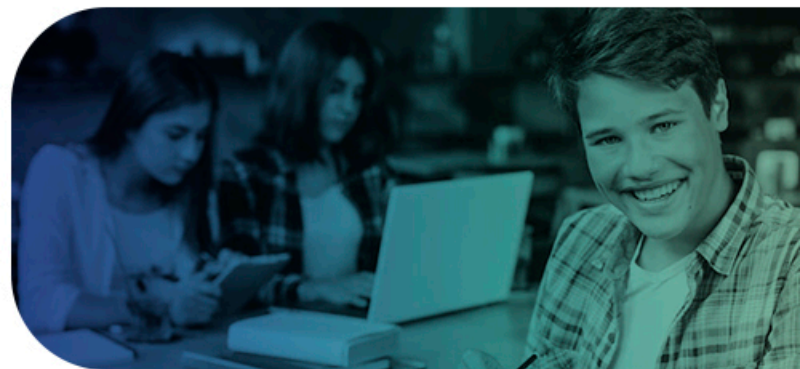
Habilidades de Administración financiera:

- Acceso a capital semilla.
- Administración de flujo de efectivo.
- Cálculo de ventas y costos de ventas.
- Administración de finanzas.
- Cálculo de los costos del negocio.

Aplicación práctica de negocios:

- Generación y selección de ideas de negocios.
- Hacer un análisis de necesidades.
- Planeación y desarrollo de concepto de negocios.
- Operar y administrar un negocio.
- Revisión de la estrategia.

Duración: 40 horas, dividido en 40 sesiones 1 hora, idealmente se imparte 1 sesión semanal, a lo largo de 10 meses. Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2023 - 2033



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

INNOVACIÓN + DISRUPCIÓN = RESULTADOS NIVEL 2 *(Jóvenes de 18 a 19 años)*

Desarrolla en los estudiantes conocimientos sobre teorías de negocios, introduciendo ejercicios complejos de teorías de empresa y juegos de simulación, de modo que sea divertido y fácil de entender.

Los estudiantes seleccionan en grupo una idea de negocios y desarrollan paso a paso un modelo de negocios estructurado. Como parte de este proceso, los estudiantes seleccionan e invitan a personas de su comunidad para presentar sus proyectos, con el fin de recibir retroalimentación al tiempo de gestionar una red de colaboración y mentoría.

Para complementar Innovación + Disrupción = Resultados Nivel 2 los estudiantes tienen herramientas de planeación de empresas y conocen la manera de aplicarlas para el desarrollo de cualquier giro de negocio que quieran en el futuro.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE B CLUB 4X4 – TEENS

CONTENIDO TEMÁTICO

Habilidades emprendedoras:

- Identificar cualidades emprendedoras.
- Evaluar individualmente el potencial emprendedor.
- Planeación y toma de riesgos.
- Generación de ideas de negocios.
- Evaluar potencialidad de éxito en negocios.
- Identificar negocios viables.
- Valor agregado.
- Técnicas y habilidades de negociación.

Estructuras de Negocios:

- Manufactura vs. comercialización.

Habilidades de Administración de Empresas:

- Explorar la relación entre oferta y demanda.
- Aplicar a licitaciones corporativas.
- Evaluar el impacto del medio ambiente externo.
- Monitoreo de operaciones y cambios.
- Análisis de resultados y ventas.
- Trabajar con clientes y competidores.
- Conducir un análisis de escenarios.

Habilidades de Mercadotecnia

- Ser sensible a las necesidades del mercado.
- Posicionamiento y promoción.
- Decidir ubicación y distribución.

Habilidades de Administración de operaciones:

- Administrar personal.
- Desarrollo de habilidades organizacionales.
- Entendimiento de las variables en la producción.

Habilidades de Administración Financiera

- Búsqueda de fuentes de financiamiento.
- Registros contables.
- Administración del flujo de efectivo.
- Definición de costos variables vs. costos fijos.
- Entender la relación entre los costos, las ventas, el punto de equilibrio y las utilidades.
- Prepararse para los ingresos y los presupuestos.
- Administración de Finanzas.

Aplicación práctica a las empresas

- Generación y selección de ideas de negocios.
- Planeación y desarrollo de conceptos empresariales.
- Elaborar y presentar un modelo empresarial.

Duración: 40 horas, dividido en 40 sesiones 1 hora, idealmente se imparte 1 sesión semanal, a lo largo de 10 meses. Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2023 - 2033



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores

FUNDACIÓN E

TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

*¡Te invitamos a **crecer juntos!***

CONTÁCTANOS EN:

Av. Paseo de la Reforma 509, Piso 16,
Cuauhtémoc, CP 06500, Ciudad de México

Teléfono: +52 5578234159

Email: contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

#creciendojuntos #pensarenggrande